

Praxisabgabe

einfach. strukturiert. erfolgreich.

Praxisabgabe - leicht gemacht





Landarztbörse

Die Vorbereitung

gründlich. informiert. voraus.

- Beginnen Sie die Planungen mindestens zwei bis drei Jahre vor der Praxisabgabe, je eher umso früher
- Mit neuen Praxismöbeln und Malerarbeiten lässt sich die Praxis aufpolieren
- Praxis Webseiten Auftritt verbessern und gegebenenfalls relaunchen
- Praxisinventar und Geräte prüfen und auflisten (Inventarverzeichnis)
- Zusammenstellung aller Verträge, die für die Praxis existieren

Der Abgabezeitpunkt

geplant. pünktlich. sicher.

Wir raten einen Abgabezeitpunkt zum Quartalsende anzuvisieren. Bei Kassensitz/en Kontakt zur regionalen KV aufnehmen und Praxisabgabe ankündigen. Angaben über das Nachbesetzungsverfahren und die Einsetzung des Wunschnachfolgers bei der KV einholen.





Landarztbörse

Der Praxiswert

fair. transparent. verdient.

Für die Ermittlung des materiellen Wertes ist eine Inventarisierung aller Gegenstände sinnvoll. Hierzu zählen alle Geräte, Instrumente und Maschinen, aber auch das Mobiliar, Fachliteratur usw. Diese müssen erfasst und mit dem entsprechenden Zeitwert versehen werden.

Der materielle Wert einer Praxis ist die Summe der Zeitwerte der bewerteten Wirtschaftsgüter zu einem bestimmten Stichtag.

Unter dem immateriellen Praxiswert wird das Potenzial verstanden, eine eingeführte Arztpraxis mit ihrem Patientenstamm wirtschaftlich erfolgreich fortzuführen.

Hierbei kommt natürlich der Patienten-Bindung eine besondere Bedeutung zu. Beides zusammen ergibt den Verkehrswert. In erster Linie bestimmen jedoch Angebot und Nachfrage den Preis

Verträge

klar. übersichtlich. vollständig.

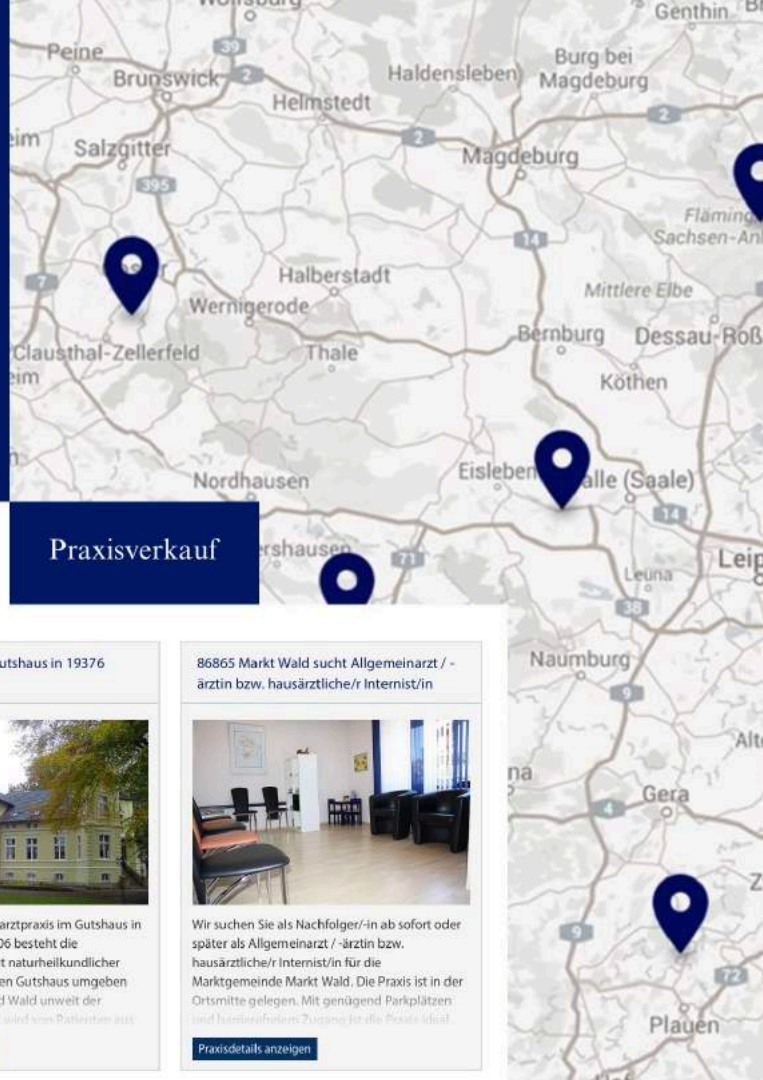
Damit der Nachfolger sich einen umfassenden Überblick über Ihre Praxis verschaffen kann, alle praxisrelevanten Verträge zusammen stellen:

- Mietvertrag
- Geräte Leasingverträge
- Arbeitsverträge Personal
- Darlehensverträge
- Versicherungen
- Telefon/Internet, Praxissoftware usw.
- Lieferantenverträge
- Kooperationsverträge (z. B. Laborgemeinschaft usw.)



PRAXISBÖRSE

Überregionale, bundesweite
Praxisabgabe und Praxisübernahme



Praxisverkauf

Praxisverkauf

Praxisabgabe Zahnarztpraxis im Kreis Bad-Dürkheim



Praxisbörse Inserat ID 4364: Praxisnachfolger für etablierte, modern eingerichtete und digital ausgestattete Einzelpraxis aus Altersgründen zur Praxisübernahme gesucht. Die Praxis befindet sich im Ortszentrum in einem Geschäfts- und Ärztehaus (ca. 1000 bis 2.000) und ist auch

[Praxisdetails anzeigen](#)

Landarztpraxis im Gutshaus in 19376 Zachow



Praxisabgabe der Landarztpraxis im Gutshaus in 19376 Zachow. Seit 2006 besteht die Allgemeinanzpraxis mit naturheilkundlicher Ausrichtung im sanierten Gutshaus umgeben von 1,4 Hektar Park und Wald unweit der Kleinstadt Pöschel und wird vom Partnerin 2015

[Praxisdetails anzeigen](#)

86865 Markt Wald sucht Allgemeinanzt / -ärztin bzw. hausärztliche/r Internist/in



Wir suchen Sie als Nachfolger/-in ab sofort oder später als Allgemeinanzt / -ärztin bzw. hausärztliche/r Internist/in für die Marktgemeinde Markt Wald. Die Praxis ist in der Ortsmitte gelegen. Mit genügend Parkplätzen und hervorragendem Zustieg für die Praxis ideal

[Praxisdetails anzeigen](#)

Nachfolgersuche

unabhängig. maklerfrei. selbstbestimmt.

Möglichkeiten der Suche nach einem geeigneten Nachfolger gibt es diverse. Angefangen von der Suche im eigenen Ärztenetzwerk über Online Praxisbörsen bis zum Maklerservice. Unser Rat ist, keine Exklusivverträge abzuschließen, sondern sich alle Optionen offen zu halten. Ein Inserat auf der Landarztbörse ist:

- Unabhängig
- Von Ärzten für Ärzte konzipiert
- Makler-, Banken und Versicherungsfrei
- Überregional
- Bundesweit
- Grenzüberschreitend (Österreich und Schweiz)

Last but not least

sinnvoll. hilfreich. praktisch.

- Versorgungsunternehmen um/abmelden (Strom, Heizung, Wasser usw.)
- Internet- und Telefonbucheinträge ändern/kündigen
- Post benachrichtigen, ggf. Nachsendeantrag
- Versicherungen kündigen
- Praxisfahrzeug ummelden
- Berufsgenossenschaft und Ärzteversorgungswerk
- Patienten informieren

Insbesondere dem letzten Punkt kommt eine große Bedeutung zu. Auch wenn Sie im Falle der Praxisübergabe die Patientenkartei »mit verkaufen«, kommt eine Einsichtnahme durch den Nachfolger nicht ohne weiteres in Betracht. Unerlässlich dafür ist die Zustimmung der Patienten, das gilt für die manuell wie auch für die in der EDV geführte Patientenkartei. Holen Sie diese Zustimmung unbedingt ein, um nicht gegen die Schweigepflicht zu verstoßen.

